

Wir sind ein mittelständisches, international tätiges Unternehmen im Bereich Entwicklung, Herstellung und Vertrieb von Rohstoffen für die Kosmetikindustrie. Im Mittelpunkt stehen dabei alternative Konservierer für den Naturkosmetikbereich.

Durch den kontinuierlichen Ausbau unseres Vertriebsbereichs am Standort Hamburg suchen wir eine/n

Sales Manager DACH (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung von Kosmetikproduzenten und Distributoren in der DACH-Region
- Akquise von Neukunden
- Kontrolle und Verantwortung der kundenbezogenen Ergebnisentwicklung
- Organisation und Durchführung von Kundenbesuchen
- Unternehmens- und Produktpräsentationen
- Pricing und Preisverhandlungen
- Koordination der internen Schnittstellen (Einkauf und Auftragsabwicklung)
- Besuch von Messen und Events
- Reporting an den Sales Director EMEA

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre, der Chemie oder vergleichbare Ausbildung
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Hervorragende Kommunikationsstärke
- Ausgezeichnete Verhandlungsstärke
- Hohe Eigenmotivation
- Sehr gute organisatorische Fähigkeiten
- Offene und sympathische Persönlichkeit
- Gute Teamfähigkeit
- Hohe Reisebereitschaft

Freuen Sie sich auf eine flexible, selbstbestimmte und abwechslungsreiche Arbeit in einem Unternehmen mit anspruchsvollen Produkten in einem wachsenden Markt.

Zudem bieten wir ein gutes Betriebsklima in einem dynamischen und stark expandierenden Unternehmen sowie individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Getränke und Obstkorb inklusive.

Frau Kristina Jensen freut sich über Ihre Bewerbung mit Gehaltsvorstellung an bewerbung@cosphatec.com.

Mehr Informationen über uns gibt es hier: www.cosphatec.com.

Hinweise zu unserer Datenschutzerklärung finden Sie hier: <https://www.cosphatec.com/de/meta-navi/datenschutz.html>